Knoche & Partner
Unternehmensberatung GmbH

Nonengrund 16
D-33813 Oerlinghausen

05202 157160
info@knoche-partner.de

Neue Ideen braucht das Land

Ihr hausinterner Workshop zur Ideenfindung

für neue Produkte und Dienstleistungen

„Alles Neue hat einen Zauber“

Ausgangssituation und Wege

Knoche & Partner

Seit je her ändern sich ständig die Bedarfe und Anforderungen Ihrer Kunden und deren Kunden. In jüngster Zeit scheint es aber schnellere und tiefgreifendere Veränderungen zu geben. Die Prioritäten der Menschen scheinen ganz neue, bisher nicht gekannte Dimensionen zu betreten. Als würde sich die Welt auf einen Sprung in eine neue Zeit vorbereiten und als würden erste Anzeichen davon sichtbar werden.

Ja, und so ist es auch. Unsere Gesellschaft vollzieht zurzeit einen Phasenübergang. Krisen und Katastrophen, wie die Corona-Krise, sind dabei einige Zwischenbeschleunigungen, aber keine Ursachen. Wer glaubt, nach einer Krise einfach so weiter machen zu können wie bisher, ist schief gewickelt. Der Veränderungsprozess wird auch nach „Klima“ und nach „Corona“ weitergehen. Und hiermit ist nicht nur das neue Umweltbewusstsein der Jugend (Fridays for Future) gemeint. Dies ist nur ein kleiner Baustein, oder besser gesagt ein Zwischenschritt, des gesamten Veränderungsprozesses.

Wohin die Reise geht, möchte ich hier nicht genauer beschreiben, weil es nicht mehr darum geht, Ziel zu beschreiben, sondern es geht darum, dem Weg zu folgen. Diese Sichtweise ist ein Teil des Neuen. Wir konnten noch nie wissen wie die Zukunft wird, dennoch haben wir in der Vergangenheit immer prognostiziert und hochgerechnet. Auch um unsere Unternehmen, unsere Produkte und Dienstleistungen darauf entsprechend abzustimmen und zu planen. Heute beschleunigt sich der Veränderungsprozess derart, dass es immer offensichtlicher wird, dass die Beschreibungen von Zieleszenarien und das genaue Planen absurd sind.

Unsere neuen Produkte und Dienstleistungen müssen keinen zukünftigen Bedarf treffen, sondern sollten dem Weg folgen. Dem Weg, den die Erde, die Gesellschaften und die Menschen jetzt gehen.

In diesem Workshop wollen wir gemeinsam mit Ihnen, Ihre Produkte und Leistungen daraufhin untersuchen, wo Sie „kalten Kaffee“ anbieten und wo die neuen Wege für Sie möglich sind. Alles Neue hat einen Zauber.

Teilnehmer des Workshops (Beispiel)

Knoche & Partner

Hermann Gründer	Geschäftsführer
Claudia Sale	Leiterin Vertrieb
Horst Absatz	Leiter Marketing
Simone Partum	Leiterin Produktentwicklung
Marco Consilio	Leiter Auftragskonstruktion
Manfred Planer	Produktmanager
Vera Officium	kreative Mitarbeiterin aus dem Service
Thomas Knoche	Impulsgeber und Moderator

(Die maximale Teilnehmerzahl beträgt 8)

Organisatorisches

Knoche & Partner

In einem telefonische Vorgespräch erarbeiten wir gemeinsam, ob dieser Workshop für Sie passend ist. Dabei kann schon ein Produkt oder eine Produktreihe benannt werden, denn dieser Workshop sollte sich erst einmal auf ein einzelnes Produkt bzw. auf eine Produktgruppe konzentrieren.

Dabei legen wir auch die passenden Teilnehmer und den Termin fest.

Der Workshop ist ganztägig und findet in der Regel in Ihrem Hause oder in einem bei Ihnen nahegelegenen Seminarraum statt. Selbstverständlich kann der Workshop auch als **Online-Video-Konferenz** stattfinden.

Von der Art der Durchführung ist der Preis des Workshops abhängig. Alle Preise sind auf Anfrage.

Um das telefonische Vorgespräch zu vereinbaren, können Sie uns einfach einen Terminvorschlag per Outlook oder iCal zusenden. Dabei bitten wir um die Wahl eines Freitages, da der Freitag bei uns in der Regel ein Office-Tag ohne Online-Konferenzen ist: info@knoche-partner.de

Wir freuen uns....

Thomas Knoche
Knoche & Partner GmbH
Nonengrund 16
33813 Oerlinghausen
bei Bielefeld
Tel.: +49-5202-157160
www.knoche-partner.de